

UNSER TRAININGSEXPERTE



Enrico Schneider

Motto: „Überzeugen statt überreden!“

Kurzprofil: Enrico Schneider ist Praxis-Experte für die Neukundengewinnung im B2B Umfeld. Nach über einem Jahrzehnt kontinuierlicher Spitzen-Performance im Vertriebsinnen- und Außendienst, der Führung eines Telesales-Teams und dem Aufbau eines eigenen Call-Centers, weiß er sowohl um die fachlichen als auch um die mentalen Hürden, die es im Vertriebsumfeld zu meistern gilt.

Sein Erfolgsrezept: Practice what you preach!

Branchen- und größenübergreifend unterstützt er Unternehmen in der gesamten D-A-CH Region bei der Weiterentwicklung ihres Vertriebs. Was er bei der internationalen Trainer-Elite einst selbst dazu gewann und erfolgreich in die Praxis übertragen hat, teilt er heute mit grenzenloser Begeisterung mit jedem, der seine verkäuferischen Fähigkeiten verbessern will. In seinen Trainings vermittelt er nur, was in der Praxis wirklich Erfolg hat. Sein Vorgehen ist manchmal unorthodox, aber immer pragmatisch. Das Ziel: mit bestehenden Ressourcen bestmögliche Ergebnisse bewirken.

Trainingsformat:

- Präsenztraining
- Live-Online-Training

Trainingsthemen:

Vertrieb

Termine & Vorbereitung
Kontakte & Neukundenakquise
Erstgespräch & Analyse
Zweitgespräch & Überzeugen
Verhandeln & Verkaufen
Argumentation & Abschluss
Empfehlungen & Exit

Neukundengewinnung B2B2C
Kaltakquise
Live-Telefonate mit Kunden
Erstgespräch
Vertrauensaufbau
Bedarfsanalyse
Nutzenargumentation
Pitch
Einwandbehandlung
Preisverhandlung
Abschlusstechniken
Terminierung auf GF & C-Level Ebene
Empfehlungsmarketing
Nachfassen von Angeboten
Intonation
Feldbegleitung

Berufserfahrung:

Media Sales Specialist Professional telegate MEDIA AG	2008 – 2013
Teammanager telegate MEDIA AG	2013 – 2015
Senior Sales Manager RP Digital GmbH	2015 – 2018
Selbstständig	Seit 2018

Arbeitssprachen:

- Deutsch

Branchenkenntnisse:

- Konzern/Mittelstand/Kleinunternehmer
- Konsumgüter/Industriegüter/Dienstleistungen
- Immobiliendienstleister
- Aus- und Weiterbildung
- Automobilindustrie + Zulieferer
- Banken, Finanzen, Versicherungen
- Baugewerbe, Handwerk
- Chemie, Pharma
- Elektronik, Elektrotechnik, Technik
- Energiewirtschaft, Rohstoffe
- Forschung/Lehre/Bildung
- Gastronomie, Hotel und Touristik
- Gesundheits- und Sozialwesen
- Grafik und Design
- Internet und Multimedia
- IT, Telekommunikation, Datenbearbeitung
- Marketing, Werbung
- Maschinen- und Anlagenbau
- Medien
- Personaldienstleistung, Arbeitsvermittlung
- Rechtsanwälte
- Sport, Fitness und Freizeit
- Textil, Leder, Bekleidung
- Transport, Logistik, Verkehr
- Unternehmensberatung
- Verband, Verein
- Vertrieb und Handel
- Wirtschaftsprüfung/Steuerberatung

Bisherige Trainingsprojekte (B&T)

- HAKO
- Santander
- TIGI
- OQEMA GmbH
- aream GmbH

Trainingserfahrung:

6 Jahre

Aktiv bei BUHR&TEAM seit:

1,5 Jahren

Qualifikationen:

- NLP Practitioner für Kommunikation und Führung
- Trainerausbildung DVWO 0061-2015

