

UNSER TRAININGSEXPERTE



Yannick Rosenberger

Motto: „Talent ist das was du tun kannst. Motivation bestimmt was du tust. Einstellung bestimmt wie gut du es tust.“

Kurzprofil: Yannick Rosenberger ist Experte für mentale Stärke. Neben 10 Jahren Vertriebserfahrung weiß Yannick um die fachlichen, aber auch mentalen Herausforderungen Ihres Vertriebsteams. In seinen Trainings kombiniert er auf unterhaltsame Weise Vertriebs- & Verkaufstechniken mit der mentalen Komponente, denn am Ende ist der Erfolg

hauptsächlich eine Frage der Einstellung und persönlichen Motivation. In seinem neuesten Buch schreibt Yannick darüber, wie wichtig mentale Stärke wirklich ist und welchen Stellenwert die persönliche Zielfindung hat. Wenn Sie einen Trainer suchen, der Fachwissen mit Motivation und mentaler Stärke verbindet, dann sind sie hier genau richtig.

Trainingsformat:

- Präsenztraining
- Live-Online-Training
- Workshop
- Vortrag

Trainingsthemen:

Vertrieb

Vertrieb geht heute anders
Termine & Vorbereitung
Kontakte & Neukundengewinnung
Erstgespräch & Analyse
Zweitgespräch & Überzeugen
Verhandeln & Verkaufen
Argumentation & Abschluss
Empfehlungen & Exit

Grundlagen des Vertriebs
Ziele setzen und erreichen
Motivation
Mentale Stärke
Bedarfsanalyse
Argumentation
Herausforderungen meistern
Abschlusstechniken
Präsentationstechniken
Typologie

Berufserfahrung:

- Vertriebsaußendienst 2011 – 2017
- Gebietsleiter 2017 – 2020

Arbeitssprachen:

- Deutsch

Branchenkenntnisse:

- Konzern/Mittelstand/Kleinunternehmer
- Konsumgüter/Industriegüter/Dienstleistungen
- Architektur, Immobiliendienstleister
- Aus- und Weiterbildung
- Banken, Finanzen, Versicherungen
- Baugewerbe, Handwerk
- Marketing, Werbung
- Medien
- Sport, Fitness und Freizeit
- Verband, Verein
- Vertrieb und Handel

Bisherige Trainingsprojekte

- Santander
- Innogy
- SLD
- Hako

Trainingserfahrung:

4 Jahre

Aktiv bei BUHR&TEAM seit:

3 Jahren

Qualifikationen:

- Trainerausbildung Buhr & Team Akademie
- Diplom Mentaltrainer