

## UNSER TRAININGSEXPERTE



Alexander Goettke

*Motto: „Grabe, wo Du stehst.“*

**Kurzprofil:** Meine Trainings finden immer auf Augenhöhe statt. Die Erfahrung aus mehr als 20 Jahren Vertrieb und Führung wird praxisnah vermittelt. Meine Begeisterung für Menschen und die Weiterentwicklung ist authentisch und zielt immer auf deine nachhaltige Verbesserung ab.

### Trainingsformat:

- Präsenztraining
- Live-Online-Training
- Hybrides Coaching

### Trainingsthemen:

#### Führung

Verstehen & Verstanden werden  
Change & Chance  
Mitarbeiter & Gespräch  
Recruiting & Onboarding  
Kritik & Trennung  
Digital Leadership  
Führen auf Distanz

#### Vertrieb

Erstgespräch & Analyse  
Zweitgespräch & Überzeugen  
Verhandeln & Verkaufen  
Argumentation & Abschluss  
Agil & Digital  
Remote Sales  
Termin & Vorbereitung

**Berufserfahrung:**

- Außendienst Automotive Banking
- Key Account E-Marketplatz
- Vertriebsleiter für Versicherungen
- Leiter Digitaler Vertrieb
- Leiter Remote Vertriebscenter
- Product Owner CRM Implementierung
- Vertriebsleiter Außendienst, Innendienst und Operations
- Leiter Innovation, Strategie und Governance

**Zusätzliche Erfahrungen:**

- Schulungen chinesischer Banker und Autohändler in Peking und Shanghai
- Vorträge Dreamforce / Salesforce San Francisco und Madrid
- Vortrag CRM und Vertrieb BFC Fachhochschule Northeim

**Arbeitssprachen:**

- Deutsch
- Englisch

**Branchenkenntnisse:**

- Banken- Retail und Consumer
- Automotive- Captive und non-captive
- Versicherungen
- E-Commerce
- CRM
- E- Marktplätze
- Vergleichsportale
- Medical und Pharma
- E-Learning
- Unternehmensberatung
- Plattform und Software as a Service (Saas und Paas)

**Berufserfahrung: Alexander Goettke ist die richtige Wahl als Trainer für Sie, wenn...**

- Sie praxisnahe Umsetzung und Erfahrung wollen.
- Begeisterung für Menschen und Vertrieb als Grundlage für den Erfolg sehen.

**Trainingserfahrung:**

Seit 2019

**Aktiv bei BUHR & TEAM:**

Seit 2023

**Qualifikationen:**

Trainerausbildung für Führung und Vertrieb bei BUHR & TEAM:

- CLEAN Leadership
- Führung im Vertrieb

Executive Education TU München:

- Leadership Excellence
- Strategie und Innovation
- Change-Management und Unternehmens Kultur
- Trust Building und Kommunikation

E-Business Manager Universität Essen-Duisburg

Studium der Politikwissenschaft, Soziologie und VWL in Aachen