

UNSERE TRAININGSEXPERTIN



Claudia Kraft

Motto: „Lernen ist wie Rudern gegen den Strom. Hört man damit auf, treibt man zurück.“ (Benjamin Britten)

Kurzprofil: Ich helfe meinen Teilnehmern ihre Stärken und Schwächen zu erkennen und diese gezielt im Verkaufsgespräch einzusetzen.

Dazu bringe ich meinen Teilnehmern einfache Lösungen mit großer Effektivität und Erfolg bei.

Durch meine emphatische Art lernen meine Teilnehmer spielerisch erfolgreich im Vertrieb zu sein. Hier lege ich Wert auf Nachhaltigkeit und konsequente Zielführung.

Trainingsformat:

- Präsenztraining
- Live-Online-Training

Trainingsthemen:

Führung

Selbstführung & Eigenmanagement
Verstehen & Verstanden werden
Motivation & Begeisterung
Ziele & Werte
Change & Chance
Mitarbeiter & Gespräch
Recruiting & Onboarding
Kritik & Trennung
Teams & Stärken
Outdoor-Training
Digital Leadership
Führen auf Distanz

Vertrieb

Erstgespräch & Analyse
Zweitgespräch & Überzeugen
Verhandeln & Verkaufen
Argumentation & Abschluss
Agil & Digital

Berufserfahrung:

- Sept. 1998 - Nov. 2013 Vertriebsaußendienst, Büroleitung/ Hauptagentur ERGO Group AG
- Dez. 2013 - Jan. 2017 Referentin, Produktmanagerin und Vertriebstrainerin W&W-Gruppe
- Feb. 2018 - Dez. 2018 Versicherungskauffrau SIGNAL IDUNA Gruppe
- Jan. 2019 - Mär. 2022 Produktmanagerin und Referentin bAV & Kfz W&W-Gruppe
- Seit Mär. 2022 Interimsmanagerin, Trainerin & Leiterin KraftEnergie GmbH

Arbeitssprachen:

- Deutsch

Branchenkenntnisse:

- Konzern/Mittelstand/Kleinunternehmer
- Konsumgüter/Industriegüter/Dienstleistungen
- Aus- und Weiterbildung
- Automobilindustrie + Zulieferer
- Banken, Finanzen, Versicherungen
- Baugewerbe, Handwerk
- Biotechnologie, Chemie, Pharma
- Elektronik, Elektrotechnik, Technik
- Energiewirtschaft, Rohstoffe
- Forschung/Lehre/Bildung
- Internet und Multimedia
- IT, Telekommunikation, Datenbearbeitung
- Konsumgüter, Lebens- und Genussmittel
- Marketing, Werbung
- Maschinen- und Anlagenbau
- Medien
- Öffentlicher Dienst
- Personaldienstleistung, Arbeitsvermittlung
- PR
- Textil, Leder, Bekleidung
- Transport, Logistik, Verkehr
- Umwelt, Recycling, Entsorgung
- Unternehmensberatung
- Vertrieb und Handel
- Wirtschaftsprüfung/Steuerberatung

Berufserfahrung: Claudia Kraft ist die richtige Wahl als Trainer für Sie, wenn...

- Sie aus der Theorie in die Umsetzung kommen wollen, egal ob im Verkaufsgespräch oder in Ihrem Projekt
- Wenn sich Ihre Teilnehmer oder Vertrieb nicht nur mit dem Produkt identifizieren sollen, sondern auch Spaß entwickeln mit dem was sie tun - für ein nachhaltiges und erfolgreiches, gemeinsames Ziel.

Dies können Sie in den Trainings von Claudia Kraft erwarten:

- Eine waschechte Vertrieblerin mit Trainererfahrung und pragmatischen Lösungsansätzen für Trainings und Workshops für Ihren Vertrieb

Trainingserfahrung:

Seit 2013

Aktiv bei BUHR&TEAM:

Seit 2022

Qualifikationen:

- Versicherungskauffrau nach §34d GewO
- Akkreditierte INSIGHTS MDI Beraterin
- LEGO Serious Play Certified Facilitator
- Trainerausbildung und E-Trainer bei Buhr & Team Akademie
- NLP Basic bei Kröber Kommunikation Stuttgart
- Visualisierung digital mit Infografiken & PowerPoints bei PresentationLoad GmbH

Bikablo Akademie:

- Visualisierung Advanced (Flipchartgestaltung, Storytelling & Livemapping)
- Visualisierung Digital Sketchnoting
- Visualisierung mit Sketchnoting